

Bangui, le 16 DEC 2024

**RAPPORT DE FORMATION EN CREATION D'ENTREPRISE ORGANISEE
ET ANIMEE PAR LE CAPMEA AVEC L'APPUI FINACIER DU PROJET
D'INVESTIMENT ET COMPETITIVITE DES ENTREPRISES POUR
L'EMPLOI (I-COMPETE).**

Du 09 au 13 Décembre 2024 au JM Résidence villa Nasser

Du Lundi 09 au Vendredi 13 Décembre 2024, s'est tenue à Bangui dans la salle de formation du **JM Résidence villa Nasser** la deuxième **session de formation** en *Création d'Entreprise* organisée et animée par le Centre d'Assistance aux Petites et Moyennes Entreprises et à l'Artisanat (**CAPMEA**), avec l'appui financier du Projet d'Investissement et de la Compétitivité des Entreprises pour l'Emploi (**I-COMPETE**) à l'endroit des entrepreneurs centrafricains dans le cadre de renforcement capacité des PME/PMI et TPE.

La séance a été ouverte par l'allocution du coordonnateur de la formation Sieur **Fred De Paul BARSIN**, Chef Service Appui conseil aux Opérateurs Economiques, qui a rappelé les missions du CAPMEA et a profité de l'occasion pour souligner l'objectif pédagogique de la formation d'une part et présenter ses sincères remerciements au Gouvernement et la Banque Mondial à travers le financement de cette formation et qui témoigne leur réelle volonté de redresser le secteur privé d'autre part.

La durée de la formation est de cinq (05) jours de 8h 30 à 12h30 minutes, animée en longue française et de temps en temps en longue nationale pour une meilleure compréhension de certains participants.

Ce rapport se présente de la manière suivante :

La première journée de la formation à commencer par la présentation des formateurs du CAPMEA, suivi de la présentation des participants et de leurs profils entrepreneurials.

Cette formation intitulée *Création d'Entreprise* est basée sur cinq (05) Modules à savoir :

- **Module 1 : les Caractéristiques d'un Entrepreneur ;**
- **Module 2 : le Test de Profil Entrepreneurial ;**
- **Module 3 : le Plan d'Affaires ;**
- **Module 4 : les Sources de Financement ;**
- **Module 5 : les Démarches Administratives de création.**

1. Les Objectifs de la formation

Les objectifs de la formation étaient les suivants :

- Comprendre les Caractéristiques d'un entrepreneur
- Comprendre le test de Profil entrepreneurial
- Renforcer la capacité des participants au montage du Plan d'Affaire ;
- Doter les participants des Outils nécessaires pour faire leur Auto-évaluation ;
- montrer aux apprenants les Avantages et Inconvénients de chaque forme juridique des entreprises.

1.1 Les Résultats Attendus de la formation

Les résultats attendus de la formation étaient :

- Caractéristiques d'un entrepreneur maitrisé ;
- Test de Profil entrepreneurial maitrisé, nombre de point fort et des points à améliorer des participants renforcé;
- La capacité des participants renforcée pour rédiger un Plan d'Affaire Bancable ;
- Outils nécessaires pour une Auto-évaluation acquis ;
- Les Avantage et les inconvénients de chaque forme juridique des entreprises maitrisés.

1.2 Du Profil des Participants

Vingt-neuf (29) opérateurs économiques de différents secteurs d'activité ont pris part à cette deuxième session de formation dont cinq (05) femmes. Il est important de souligner que parmi ces participants, on note la présence de huit (08) opérateurs économiques qui exercent encore dans le secteur informel.

2. De la didactique de la formation

Le programme de la formation a été établi par la Direction Générale du **CAPMEA** et adapté aux besoins de la cible. Dans le souci de répondre au mieux à ce besoin, la Direction Générale a développé deux (02) livrets de formation dont un pour le formateur avec 69 pages et l'autre pour l'apprenant avec en tout 27 pages.

Dans le cadre de cette formation, les formateurs ont comme rôle de présenter le guide (livret) aux apprenants et de les aider à remplir chaque partie pour qu'ils disposent d'un modèle de plan d'affaires complet et le résultat de leur auto-évaluation à la fin de la formation.

2. Activités de la formation au jour le jour

2.1 Lundi 09 Décembre

Cette journée est marquée par la cérémonie d'ouverture par les officiels et le démarrage de la formation proprement dédiée par les module comme :

Les Caractéristiques d'un Entrepreneur et le Test de Profil Entrepreneurial.

Cette journée a été soldée par un exercice pratique sur le test du profil entrepreneurial. A l'issu de ce test, chaque participant a pu identifier ses points faibles et beaucoup ont fait des partages d'expériences.

2.2 Mardi 10, Mercredi 11 et Jeudi 12 Décembre

Ces trois (03) jours ont été consacrés au plus long module dans le cadre de cette formation, à savoir **le Plan d'Affaires.**

Il a été question pour les formateurs qui se sont succédés d'aider les apprenants à remplir leur plan d'affaires en commençant par la présentation du ou des promoteurs, les études de marché, le plan de production en passant par le plan de commercialisation par le biais des 8P du marketing, et la planification financière pour avoir une vue sur le compte de résultat prévisionnel.

Il est important de souligner que l'exercice a été fait par les apprenants et en prenant pour exemple l'activité que chaque apprenant réalise.

2.3 Vendredi 13 Décembre

Cette journée a marqué la fin de la deuxième session de formation à l'endroit des Opérateurs Economiques Centrafricains, dans le cadre du projet **I-COMPETE**, par la remise des **certificats** de fin de formation aux apprenants après avoir échangé sur les avantages et inconvénients des différentes formes juridiques d'entreprises et les démarches administratives à entreprendre dans le cadre la création d'une entreprise ou son extension.

1. Les Objectifs de la formation

Les objectifs de la formation étaient les suivants :

- Comprendre les Caractéristiques d'un entrepreneur
- Comprendre le test de Profil entrepreneurial
- Renforcer la capacité des participants au montage du Plan d'Affaire ;
- Doter les participants des Outils nécessaires pour faire leur Auto-évaluation ;
- montrer aux apprenants les Avantages et Inconvénients de chaque forme juridique des entreprises.

1.1 Les Résultats Attendus de la formation

Les résultats attendus de la formation étaient :

- Caractéristiques d'un entrepreneur maitrisé ;
- Test de Profil entrepreneurial maitrisé, nombre de point fort et des points à améliorer des participants renforcé;
- La capacité des participants renforcée pour rédiger un Plan d'Affaire Bancable ;
- Outils nécessaires pour une Auto-évaluation acquis ;
- Les Avantage et les inconvénients de chaque forme juridique des entreprises maitrisés.

1.2 Du Profil des Participants

Vingt-neuf (29) opérateurs économiques de différents secteurs d'activité ont pris part à cette deuxième session de formation dont cinq (05) femmes. Il est important de souligner que parmi ces participants, on note la présence de huit (08) opérateurs économiques qui exercent encore dans le secteur informel.

2. De la didactique de la formation

Le programme de la formation a été établi par la Direction Générale du **CAPMEA** et adapté aux besoins de la cible. Dans le souci de répondre au mieux à ce besoin, la Direction Générale a développé deux (02) livrets de formation dont un pour le formateur avec 69 pages et l'autre pour l'apprenant avec en tout 27 pages.

Dans le cadre de cette formation, les formateurs ont comme rôle de présenter le guide (livret) aux apprenants et de les aider à remplir chaque partie pour qu'ils disposent d'un modèle de plan d'affaires complet et le résultat de leur auto-évaluation à la fin de la formation.

2. Activités de la formation au jour le jour

CENTRE D'ASSISTANCE AUX PETITES ET
MOYENNES ENTREPRISES ET A L'ARTISANAT

=====
=*=*=*=*=*=
DIRECTION GENERALE

=====
=*=*=*=*=*=
DIRECTION D'INGENIERIE DE PROJETS, DE LA PLANIFICATION
ET DE LA DOCUMENTATION

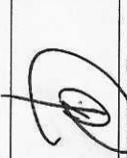
N° _____ 2024/CAPMEA/DGD/PPD.

Bangui, le 09/12/2024

LISTES DES FORMATEURS A LA FORMATION DU 09/12 AU 13/12/2024

MODULE : CREATION D'ENTREPRISE

JOUR : 1

N°	NOMS ET PRENOMS	ENTITES	TELEPHONE	SIGNATURE
01	BARSIN FRED DE PAUL	Chef Service Appui/Conseil. Coordonnateur des sessions de formation. CAPMEA	72 24 49 90/ 75 20 98 08	
02	SAGANZA PEPIN	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	74636704/75501258	
03	LOGOMO PERCY	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	75227874/72217765	

Bangui, le 10/12/2024

CENTRE D'ASSISTANCE AUX PETITES ET
MOYENNES ENTREPRISES ET A L'ARTISANAT
=*=*=*=*=*=*=

DIRECTION GENERALE
=*=*=*=*=*=

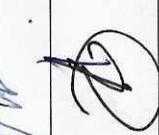
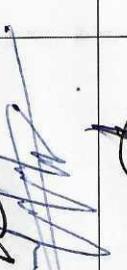
DIRECTION D'INGENIERIE DE PROJETS, DE LA PLANIFICATION
ET DE LA DOCUMENTATION
=*=*=*=*=*=

N° _____ 2024/CAPMEA/DG/DIPD:

LISTES DES FORMATEURS A LA FORMATION DU 09/12 AU 13/12/2024

MODULE : CREATION D'ENTREPRISE

JOUR : 2

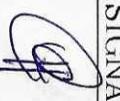
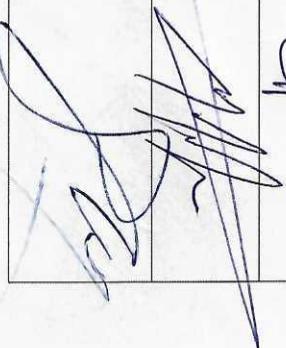
N°	NOMS ET PRENOMS	ENTITES	TELEPHONE	SIGNATURE
01	BAR SIN FRED DE PAUL	Chef Service Appui/Conseil. Coordonnateur des sessions de formation. CAPMEA	72 24 49 90/ 75 20 98 08	
02	SAGANZA PEPIN	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	74636704/75501258	
03	LOGOMO PERCY	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	75227874/72217765	

Bangui, le 11/12/2024

LISTES DES FORMATEURS A LA FORMATION DU 09/12 AU 13/12/2024

MODULE : CREATION D'ENTREPRISE

JOUR : 3

N°	NOMS ET PRENOMS	ENTITES	TELEPHONE	SIGNATURE
01	BAR SIN FRED DE PAUL	Chef Service Appui/Conseil. Coordonnateur des sessions de formation. CAPMEA	72 24 49 90/ 75 20 98 08	
02	SAGANZA PEPIN	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	74636704/75501258	
03	LOGOMO PERCY	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	75227874/72217765	

CENTRE D'ASSISTANCE AUX PETITES ET
MOYENNES ENTREPRISES ET A L'ARTISANAT
=*=*=*=*=*=

DIRECTOIR GENERAL
=*=*=*=*=*=

DIRECTION D'INGENIERIE DE PROJETS, DE LA PLANIFICATION
ET DE LA DOCUMENTATION
=*=*=*=*=*=

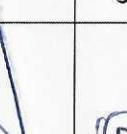
N° _____ 2024/CAPMEA/DG/DIPPD.

Bangui, le 12/12/2024

LISTES DES FORMATEURS A LA FORMATION DU 09/12 AU 12/12/2024

MODULE : CREATION D'ENTREPRISE

JOUR : 4

N°	NOMS ET PRENOMS	ENTITES	TELEPHONE	SIGNATURE
01	BAR SIN FRED DE PAUL	Chef Service Appui/Conseil. Coordonnateur des sessions de formation. CAPMEA	72 24 49 90/ 75 20 98 08	
02	SAGANZA PEPIN	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	74636704/75501258	
03	LOGOMO PERCY	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	75227874/72217765	

Bangui, le 13/12/2024

CENTRE D'ASSISTANCE AUX PETITES ET
MOYENNES ENTREPRISES ET A L'ARTISANAT
=*=*=*=*=*=

DIRECTOIR GENERAL
=*=*=*=*=*=

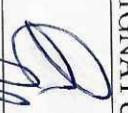
DIRECTION D'INGENIERIE DE PROJETS, DE LA PLANIFICATION
ET DE LA DOCUMENTATION
=*=*=*=*=*=

N° _____ 2024/CAPMEA/DG/DIPPD.

LISTES DES FORMATEURS A LA FORMATION DU 09/12 AU 13/12/2024

MODULE : CREATION D'ENTREPRISE

JOUR : 5

N°	NOMS ET PRENOMS	ENTITES	TELEPHONE	SIGNATURE
01	BARSIN FRED DE PAUL	Chef Service Appui/Conseil. Coordonnateur des sessions de formation. CAPMEA	72 24 49 90/ 75 20 98 08	
02	SAGANZA PEPIN	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	74636704/75501258	
03	LOGOMO PERCY	Cadre et formateur au Service des Appui/ Conseil CAPMEA	75227874/72217765	



CENTRE D'ASSISTANCE AUX PETITES ET
MOYENNES ENTREPRISES ET A L'ARTISANAT

=*=*=*-*=*=

DIRECTOIR GENERALE

=*=*=*-*=*=

DIRECTION D'INGENIERIE DE PROJETS, DE LA
PLANTIFICATION ET DE LA DOCUMENTATION

=*=*=*-*=*=

N° _____ 2024/CAPMEA/DG/DIPPD.-

Bangui, le 09/12/2024

LISTES DES PARTICIPANTS A LA FORMATION DU 03/12 AU 07/12/2024

MODULE : CREATION D'ENTREPRISE

JOUR : 1

N°	NOMS ET PRENOMS	ENTREPRISES	TELEPHONE	SIGNATURE
01	KPODAN RAPHAEL	SIAP	75509071	
02	SAYO FELIX	SERVICE AUTONOME DE CONSTRUCTION SAC C		
03	DASSE DIEUDONNE	MUSBAGEC	75530502	
04	GNAGASSON JOACHIM	POSTE DE SANTE C	72838969	
05	FEIKOUTOU COLLETTÉ	COMMERCANTE	72552721	
06	EDA BERTRAND	EDA	75502550	
07	BEFFIO PAULIN	CAEMAG	72314600	
08	KOKPINGBA JOWHAL CHRISTOPHER	JOVINSON SERVICE	72083364	
09	SORRONGOPE ELSA	ASAEL SERVICE	72737444	
10	IPANOZOU JEAN CLAUDE	GAVER	72295145	
11	NAMSENMO THIBAUT MARTIAL	ETS GOFRO	72667884	
12	KENGBO MIRELL	M H SARL	72021140	
13	SEKEMO SANI SENI LOIC	ETS ACB	75508827	
14	VOCKPEADE BIENVENU	ETS BICOS BOIS	72663686	
15	DEBA BERTRAND	ETS BDR SERVICE	72887703	
16	BION JONATHAN	GENIE SOFT INC	72663428	
	DISTRIBUTION			

17	TENDOULLI BRADLEY	ETS LA VERTUEUSE	72719876	
18	NDACKPA NEPHTALIE	GISCO	72770726	
19	VOBODE MODESTE	AIMER SERVICE	72887703	
20	AMOLOMABIDE ANSELME	ETS AMALO	75036770/72244027	
21	NGAMBA NAZAIRE	PRINCE ALPHA SERVICE	72204550	
22	MAMADOU AWALOU SALI	ETS AFRIQUE SERVICE EXCELENCE	72804633	
23	OUAKANDI DANIEL	LA CCBA	72428111	
24	GOUNDOULEONID	CCNIL SAVONNERIE	72465159	
25	GOUNDOULOVE	CCNIL SAVONNERIE	74149546	
26	WANDA CHOISY LANDRY	CHOISY SARL	72701735	
27	TOKEKELE JACQUES	JOB SHOPPING ETS SERVICE	75508057	
28	SAIDOU DJANKADO SOUMAYA	ISHOP	72775277	
29	Messa Zawley	8ISTERS	75330515 72620770	
30				